

UNTERNEHMENSKÄUFE UND UNTERNEHMENS- UMSTRUKTURIERUNGEN

INHALT

Das Webinar stellt die Grundlagen und ausgewählte Praxisprobleme von (grenzüberschreitenden) Unternehmenskäufen (M&A) und Grundfragen der Umstrukturierung von Unternehmen jeweils aus juristischer Perspektive verständlich und praxisorientiert dar. Die Veranstaltung richtet sich einerseits an Berufsanfänger und Quereinsteiger in WP-Gesellschaften, Steuerberatungs- und Rechtsanwaltskanzleien sowie Unternehmen (insb. im Bereich M&A), ist aber auch für erfahrende Praktiker, die ihre entsprechenden Rechtskenntnisse auffrischen wollen, sehr gut geeignet.

Der Referent, Prof. Dr. jur. Peter C. Fischer, M.C.J. (NYU), Notar a.D. und Attorney at Law (New York), lehrt seit über 13 Jahren Wirtschaftsrecht mit dem Schwerpunkt M&A an der Hochschule Düsseldorf und verfügt über 16 Jahre Praxiserfahrung als Rechtsanwalt in Wirtschaftskanzleien in dem Bereich Corporate/M&A. Prof. Fischer hat u.a. ein Buch zu dem Thema „Unternehmenskäufe und Unternehmensumstrukturierungen“ veröffentlicht.

THEMEN

- Vorfeldvereinbarungen wie insb. Letter of Intent und Non Disclosure Agreement
- Due Diligence und Vendor Due Diligence
- Share Deal vs. Asset Deal
- Share Purchase and Transfer Agreement
- Signing und Closing
- Umwandlungen nach dem UmwG: Verschmelzungen, Spaltungen und Formwechsel
- Umwandlungsmöglichkeiten außerhalb des UmwG
- Zusammenspiel von Umwandlungen und Unternehmenskäufen



REFERENT

Prof. Dr. jur. Peter C. Fischer

ZIELGRUPPE

Berufsanfänger und Quereinsteiger in Beratungsgesellschaften (WP, StB, RA) und Konzernen

TERMIN (BITTE AUSWÄHLEN)



[12.06.26](#)

DAUER

10:15 bis 13:15 Uhr

SEMINARGEBÜHR

EUR 223,00 + 19% USt = EUR 265,96

einschl. elektronischer Unterlagen und
Verpflegung bei Präsenzveranstaltungen